

いつもお世話になります。かつて庶民の年越しは一大事でした。ツケを払えば生活に事欠く有様だったからです。その大変さを「急流」の「瀬」にたとえて「年の瀬」。昔も今も年の瀬は厳しくとも「瀬」には「機会」という意味もあります。この厳しさが次のチャンスにつながることを祈りつつ、良いお年をお迎えください。

365日が楽しくてたまらない!「商売のヒント」

今月の商売のヒント：【ライバル会社が気づく前に「つもり」からの脱却】

インターネットに慣れたせい、か「つもり」になってしまいうことが増えました。ささっとネットで検索をして、知ってるつもり、見たつもり、行ったつもり、やってるつもり、そして考えたつもり。そんな「つもり」が積み重なると、すべての思考（深く考える力）が停止してしまいます。

たとえば、ひとつにゴルフ。打ちっぱなしに通い詰めて、ひたすらクラブを振るだけではテクニックは身についてもマナーは身につけません。マナーは心構えであり精神力でもあります。たとえ技術が向上しても、それだけではゴルフを「やってるつもり」に過ぎません。

だから、スコアも思うようには伸びません。仮にスコアが良かったとしても、マナーの悪いゴルフであれば、きっと誰も「あの人はゴルフが上手い」とは認めてはくれないでしょう。

そして、商売や経営に関するノウハウ本も「つもり」人口を増加させました。

また、クレマーを想定した過剰なほどに丁寧な日本のサービスも、私たちから考える力を奪っていきます。だから、深く考えましょう。もし今、商売が低迷しているのであれば、その原因は、この不況のせいなのか。もしかすると、自分でも気づかないうちに「マナーの悪いゴルフ」をしてきたのかもしれない。



かつて業績が良かった頃と今との違いは何なのか。時代背景や景気の波だけが本当の原因なのでしょうか。そこで「商売に対する情熱は？ フットワークの軽快さは？ 目標設定の具体性は？ 周囲への感謝は？」と自問してください。一生懸命に仕事をしている「つもり」になっていないのでしょうか。万が一にもそうであるなら、「つもり」を改め、自分に一鞭入れることでパフォーマンスは確実に向上するはずです。そして、これに気づいているライバル会社は、ごく僅かです。まだまだチャンスは転がっています。「つもり」から脱却しましょう。

今さら聞けない 経済用語

【今月の教えてキーワード：プライマリーバランス】

財政の健全性を示す指標で、国民から集めた税金と国債発行による歳入（収入）から国債の利払いと償還費による歳出（支出）を除いた国の収入と支出のバランスのことをいう。「基礎的財政収支」と訳される。日本のプライマリーバランスは、2008年度で5兆1900億円の赤字となっている。この大きなツケを次世代へ回さず、財政の健全化を図るためには、プライマリーバランスの黒字化は必要不可欠で、重要な意味を持つ。

痛快! えだまめ君

画: はりひろみ



知っとこ! 「税務のマメ知識」

【亡くなった方の住民税納付書が届いた場合は・・・】

約半年ほど前のことです。今年の1月に、長年連れ添ったご主人を亡くされた方からご質問がありました。



それは「先日、市役所から住民税の納付書が届きました。主人は亡くなっているのですが、納めなくてはいけいのでしょうか?」というものでした。そもそも「住民税」は、「1月1日現在に居住している市町村」に納付義務が発生します。

そのため、今回のご質問のケースでは、ご主人がお亡くなりになられたのが1月1日より後になるため、納税義務が発生することになります。なお、お亡くなりになられた方の住民税は、相続人が代わって納付しなければなりません。

ではなぜ、このようなケースが起こるのでしょうか?

それは、税金の計算方法に理由があります。住民税は、前年分の所得をベースに計算されます。サラリーマンであれば会社で行う年末調整、自営業者などでは3月15日期限の確定申告で前年の所得が確定します。市町村は、これらのデータが集計された後に、各役所単位で住民税の計算を行います。そして、サラリーマンに関しては天引き額を会社に通知し、確定申告者については、毎年6月頃に各自へ納付書を送付します。このような仕組みのため、今回のような不可解なケースになってしまうこともあるのです。

今月のあなたの運勢

鑑定: 妙慎

A型

多忙な割に実りが少ない運勢のようですが、弱音を吐かず精進し続けていると思わぬ喜び事が巡ってきますよ。

B型

欲張らず、自制心を持って行動すると好運を呼びます。他人の言動から、悩み解決のヒントが得られそうです。

O型

状況が好転して自信もつき、新しい展開を呼び込む運勢です。細かいことなど気にもせず大胆に行動すると吉!

AB型

目先の利益に飛びつく若干の損失を招きそうです。現状維持に努め、一歩ずつ前進することを考えましょう。

扶養控除～年収103万円 OR 130万円まで?

皆さんご存じのように年収103万円までの家族は、被扶養者とする事ができます。給与収入には、**給与所得控除65万円**(最低額)と**基礎控除額の38万円**があり、その**合計103万円**を控除できるためです。ちなみに、混同されることが多い「130万円まで」というのは、社会保険の年収基準で年末調整には直接関係はありません。

斉藤会計事務所

斉藤会計.JP

〒160-0022

東京都新宿区新宿 1-23-8 タチハラビル 501

TEL: 03-5368-8761

FAX: 03-5368-8763

ホームページ: <http://www.saito-kaikei.co.jp>

12月の税務・労務

- 10月決算法人の確定申告・・・1/4
- 4月決算法人の中間申告・・・1/4
- 給与所得の年末調整
- 固定資産税の第3期分の納付



1月の税務・労務

- 11月決算法人の確定申告・・・2/1
- 5月決算法人の中間申告・・・2/1
- 年2回の納付の特例適用者の源泉所得税の納付・・・1/12（納期特例 1/20）
- 給与所得者の扶養控除申告書の提出

税務・経理のトピックス

今年も残すところあと1ヶ月をきり、年末調整の時期がやってまいりました。

下記についてご査収いただけますよう、よろしくお願い申し上げます。

昨年との変更点ですが、住宅の省エネ改修工事に係る住宅借入金等特別控除の控除額の特例が創設され、住宅借入金等特別控除の対象となる増改築等の範囲が拡充されました。

※住宅ローン控除との選択適用になります。（なお、購入・改修した年は確定申告が必要です）

12月初旬までに役員・従業員・パート等全員に下記の書類を記入してもらい、各資料を集めて下さい。

- ・ 平成22年分の扶養控除等申告書への記入・捺印
- ・ 平成21年中に住所や扶養家族が変更になった場合は変更をお知らせください。（就職、出産、死亡など）

また、以下の書類および明細をご用意ください。

証明書が必要なもの

- ・ 生命保険料の控除証明書（一般用と個人年金用の2種類があります）・地震保険料の控除証明書
- ・ 小規模企業共済掛金の控除証明書
- ・ 国民年金の支払額証明書
- ・ 年末調整で住宅ローン控除を受ける方は、住宅取得等特別控除申告書および平成21年12月末における住宅取得にかかる借入金の残高証明書
- ・ 途中入社した人で、前職がある場合・・・前の会社の平成21年分の源泉徴収票

支払金額を申請していただくもの

- ・ 国民健康保険料、介護保険料、長寿医療制度保険料の平成21年中の支払額
 - ・ 配偶者の平成21年中の給与収入額および年金受取額
- （※収入と所得は意味が違うので、収入がある場合は担当者にご確認願います）

12月までの給与明細、及び年末賞与の明細

控除証明書等は再発行ができないため、紛失等にご注意ください。

不明点につきましては各担当者にご確認をお願いします。

（斉藤会計.JP 柳川裕子）



こんにちは、プリンティング・アドバイザーの石黒智子です。もう年賀状の準備はお済みですか？
うっかりしていてまだ準備してないですって？

そんな時には、郵便局のお助け年賀状作成ソフト「はがきデザインキット2010」

はがきデザインキット **検索** もしくは、 http://yubin-nenga.jp/design_kit/ がお役に立つはずですよ。

ハガキの宛名面を作る際、市販の筆ソフトでは文字の大きさや位置が決まっっていて、自由に動かせないためにかっこ悪いと思ったことはありませんか？このソフトは宛名面の配置方法がちょっと画期的です！範囲選択をしたときに表れる四角の隅にカーソルを当て、ドラッグするだけで文字の大きさまで変わってしまいます。しかも枠をつかんだまま動かせば、どこにでも移動できます。発想が使う人の視点なのです。宛名を入力画面で指示通りに入力して保存しておけば、そのまま来年も使えます。しかも、外部のCSVデータ（エクセル・データ）も吸い上げて使えますし、また、それ自体をCSVに変換して保存しておくことも可能です。優秀なのはそれだけではありません。通常市販されているソフトでは、OSのバージョンを上級に更新するとソフトのバージョンもそれに合わせなければ対応できなくなることがあります。

今年、新しいパソコンに買い換えた方は、「印刷しようと思ったらできなかった…」なんてことのないように、使えるかどうか早めにご確認くださいね。そして、もし使えなかったらコレです！郵便局のソフトなので毎年無料でバージョンアップすると思われます。ですので『ウィンドウズ7』を購入される方にも安心ですね。

裏面の使い方もお絵かき感覚ですよ。いろいろな加工が手軽にできそうだし、私自身も今年はこれでちょっと楽しんでみようかと思っています。使用できるイラストも年賀状からセールのご案内まで満載。当然、毎年の干支もあります。絵手紙風の花のイラストも季節ごとにたくさんありますので、年賀状だけでなく販促用DM（ダイレクトメール）にも使えそうです。当たり前のことですが、商用でもハガキや手紙、DMに使うのならまったくOKだそうです。



ハガキや手紙などのダイレクトメールの効果は、漢方薬と同じで後になってじわじわ表れます。年賀状だけでなく、季節ごとのご挨拶、来店後のお礼、お誕生日・記念日のお祝い。タイミングは色々ありますが、ぜひ手書きの一言を添えて送ってみてください。夜に熱っぽくラブレターを書くくらい、思い切った告白をするほどでちょうど伝わるのだそうですよ。統計上でも、顧客に対してハガキや手紙をたくさん書くお店のほうが売り上げは多いそうです。ハガキや手紙なら1枚50～80円、100枚出しても5000～8000円で。営業マンが100件のお客様を訪問する場合の人件費やガソリン代を考

えれば、驚くほど低コストです。ですから、たまには割引券を付けても十分にモトは取れるはずですね。また「誕生日カードなど年配の女性に送っても喜ばれないでしょ」とお思いですか？お誕生日の数日前にある女性にバラの花束が印刷されたハガキを送ったらこんなことがありました。「主人がお誕生日にバラの花束をプレゼントしてくれたの。そんなこと初めてだったからどういう風の吹きまわし？と聞いたら、『届いたバースデーカードを見たから、たまには本物のバラでも贈ろうと思って…』ですって」と満面の笑みで話してくれました。この女性は、カードの送り主を一生忘れないでしょう。何が福を呼ぶかわかりませんね。どうかぜひ、お客様に想いの詰まったメッセージを送ってみてください。出したあなたにも、きっと福が訪れるはずですよ。