

いつもお世話になります。この時期は一年で最も花の数が多い季節。そのほとんどが短い期間で散りゆく中、「昼顔」だけは長い間ひっそりと咲き続けます。昼間に咲き、夕方にしぼむを繰り返しながら咲き長らえる昼顔は、どんなに美しくても雑草の扱いです。今、凛としたこの誇り高き雑草に勇気をもらいたいものです。

365日が楽しくてたまらない!「商売のヒント」

今月の商売のヒント：【頑張る社長と真剣な経営者のその違い】

「最も強い者が生き残るのではなく、最も賢い者が生き延びるでもない。唯一生き残るのは、変化できる者である」。自然科学者ダーウィンが『種の起源』で書いたとされるこの一節は、経営者セミナーなどでよく引用される“ビジネス指南”です。生き残るためには変化が必要であり、ビジネスにおいても同様である!と。言葉面だけを追えば、非常に的を射た商売のヒントに思えますが、一体何をどう変化させれば良いのか。そこを理解できないのが「頑張る社長」です。頑張る社長の口癖は、もちろん「頑張ります」。会社が順調でも瀬戸際でも、とにかく頑張ります。ところが残念なことに、頑張れば何とかかなるという発想は、個人の領域でのお話です。商売は自己満足では成立しません。商売を取り巻く環境が激変しているにもかかわらず今までのやり方に固執したり、極端なコスト削減を社員に強いて、「会社のために一緒に頑張ろう」と社員のモチベーションの向上に躍起になりながら、最後は「私は社長として頑張っている」と豪語します。頑張る社長にとっての「変化」とは、“自分以外”が変わることなのでしょう。しかしそろそろ気づくときです。もしコスト削減を実施するなら、「極端」ではなく「徹底」する。無駄を的確に見極め、必要なものだけで最大限の効果を追求することを「変化」と言います。生き残るために変化が必要なら、まず変えるべきは社長の意識なのです。経済より経営ありき。意思決定こそ社長の最大の責務だと理解すれば、頑張るのではなく真剣にならざるを得ません。真剣とは本物の刀も意味します。本物の刀を喉元に突きつけられて決断を迫られているまさにその時、「頑張れば何とかかなる」と思うのでしょうか。



白亜紀まで繁栄していた恐竜をはじめとする生物種の70%が、約6500万年前に突如として絶滅しました。地球に衝突した巨大隕石による劇的な気候変動が原因だとする仮説の真偽はともかく、そこで生き残った生物種だけが進化を遂げました。だからまずは絶対に生き残ることです。「頑張る社長」から「真剣な経営者」へと意識変化を今すぐに遂げて下さい。突如として絶滅する危機に遭わないためにも。



今さら聞けない 経済用語

【今月の教えてキーワード：政府紙幣（日本編）】

中央銀行（日本銀行）ではなくて日本政府が直接発行し、通貨としての通用力が与えられた紙幣。中央銀行が発行する日本銀行券と同じ法定通貨としての価値を持つ。現在、紙幣の発行はすべて中央銀行が行っているが、それに対してコインは日本政府が発行している。その証拠にコインには「日本国」と表記されている。万が一、景気対策の一環として政府紙幣が発行された場合、国民の通貨への信用が低下し、インフレになる恐れもある。

痛快! えだまめ君

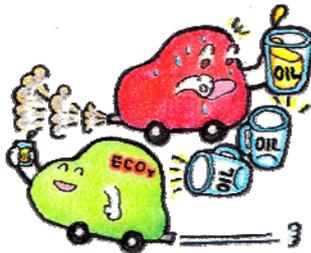
画: 村田かなこ



知っとこ! 「税務のマメ知識」

【エコへの取り組みは、税金もお得です!】

世界各地で発生する異常気象など、いまや世界レベルで環境問題に取り組まなくてはいけない時代となりました。そのため各国では、エコライフに対してメリットのある政策が次々と増えてきました。



日本では、平成 21 年 4 月 1 日から平成 24 年 4 月 30 日までの 3 年間は「自動車重量税」と「自動車取得税」について、ハイブリッド車などの「排ガス性能」や「燃費性能」に優れた自動車の取得、継続保有にかかる負担を免除・軽減されるようになりました。

通常の場合、普通車であれば「自動車重量税」は、0.5 トン当たり年間で 6300 円が課税されます。

仮に 200 万円の新車を購入した場合、それが 1.5 トンで 3 年車検の普通車なら 56700 円の重量税が必要となります。また、同時に購入価格の 5% が「自動車取得税」として課税されますので、さらに 10 万円の自動車取得税が必要でした。

しかし平成 21 年度の税改正で、ハイブリッド車の場合ですとこの 2 つの税金が免除されることとなります。その結果、これを前述の例に当てはめると、なんと 16 万円弱の税金が免除となります。

「そろそろ車の買い替えを・・・」とお考えの方には「エコカーでエコライフ」というのも検討の余地が大いにありそうですね。

今月のあなたの運勢

鑑定: 妙慎

A 型

「あなたの欲しい物」の絵をゴールドの額に入れてオフィスの壁に飾ると、願望達成運がとっても高まります。

B 型

成果を得るには積極性と緻密さが必要です。手抜きやちょっとした横着は、不運の元ですからご注意ください。

O 型

交際運が活発な時です。セミナーなど人の集まりにはできる限り参加し、新しい人脈作りを心がけましょう!

AB 型

努力の割に成果が出にくい運勢です。こんな時は、焦らず一步一步確実にこなし、好機の到来に備えて下さい。

新連載 「税務・経理のトピックス」

今月号から、中小企業に関連する税務、経理に係る情報を『税務・経理のトピックス』として連載していきます。第一回目として J-SaaS(ジェイ・サーズ)を取り上げました。SaaS (Soft as a Service) とはインターネットを通じて各種のビジネスソフトを使うことができるサービスのことで、試行期間もありますのであらかじめ使い勝手などを確認することができます。なお、会計ソフトの導入については事前にご相談ください。

斉藤会計事務所

〒160-0022

東京都新宿区新宿 1-23-8 タチハラビル 501

電話: 03-5368-8761

FAX: 03-5368-8763

サイト: <http://www.saito-kaikei.co.jp>

5月の税務・労務

- 3月決算法人の確定申告・・・申告期限 6/1
- 9月決算法人の中間申告・・・申告期限 6/1
- 自動車税の納付・・・納期限 5/31
- 確定申告額の延納届出による延納税額の納付・・・納期限 6/1
- 労働保険 第1期分の納付・・・納期限 5/21



6月の税務・労務

- 4月決算法人の確定申告・・・申告期限 6/30
- 10月決算法人の中間申告・・・申告期限 6/30

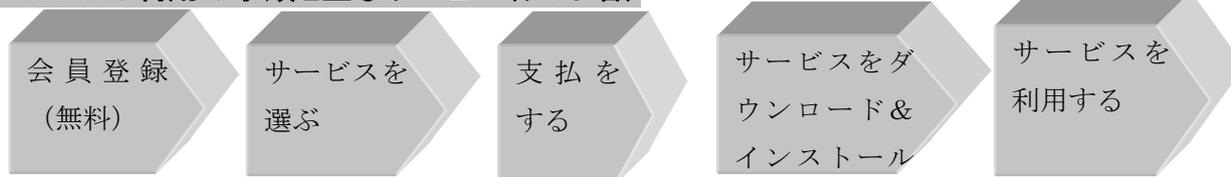
税務・経理のトピックス

J-SaaS(ジェイ・ソース) ～中小企業のIT活用による生産性向上～

J-SaaSとは、経済産業省が従業員20名以下の小規模会社を対象として財務会計、顧客管理など様々な業務をITで行える便利なワンストップサービスです。これまで、中小企業のIT化が進まなかった理由としてソフトの購入費用やアップデート等の費用の負担、ITの知識不足などが挙げられますが、経済産業省が進めるJ-SaaSは、IT化のハードルをできるだけ低くして中小企業の業務の効率化に役立てようとするものです。現在でも市販の会計ソフトや財務ソフト、顧客管理などのソフトがありますが、J-SaaSを導入した場合のメリットとしては、次のようなものがあります。

1. **少ない初期投資費用で簡単に始められる** …… 専用のソフトを購入する代わりに月額または年額の利用料を支払う。
2. **ITの専門知識が不要** …… パソコンがあり、インターネットに接続できればすぐに利用可能。
3. **データ管理やセキュリティ管理も安心** …… データを保存するディスクの2重化及び日々のバックアップによりデータの消失を防ぐ。また、不正アクセスもブロック。

J-SaaSの利用の手順と主なサービス(ソフト名)



財務会計・経理 給与計算等

- ・『勤定奉行for J-SaaS』 『会計王10SaaS Edition』 『ネットde会計J』
- ・『給与奉行for J-SaaS』 『給与ワークス』 など

販売管理

- ・『販売ワークス』
- ・『トラックメイトPro/J-SaaS』

インターネットバンキング 社会保険等手続

- ・『OFFICE BANK for J-SaaS』
- ・『Lacrasio J-SaaS』

J-SaaSに参加するベンダー（ソフトの製造・販売元）が提供するサービスの一部です。サービス購入のホームページ <https://www.ec.j-saas.jp/shop/main> より抜粋しています。詳しくは、齊藤会計事務所担当者にお尋ねください。



アメリカ映画を楽しみながら交渉のヒントを探る「映画に見る交渉術」のコーナーによるこそ！

私の父が風邪を引きました。咳がひどいので横になって休むように勧めたのですが、「寝ない！どうしようと俺の勝手だ！」との返事が返ってきました。さすが私の父、筋金入りの意地っ張りです。



まあ、気持ちはわからないでもありません。子どもの頃に「宿題やんなきゃな〜」と思いつつ、ぐずぐずしているときに限って「早く宿題をやりなさい！」と言われやる気を失った、なんて経験のある方も少なくないと思います。

自分の気持ちを先取りされると素直になれないんだよな、などと思いつつ、今回はアメリカ映画史に残る名作「評決」(原題: The Verdict) から台詞を拝借しました。

“There’ ll be other cases.” (ミッキー)

「次も仕事はあるさ」

“There are no other cases. This is the case.” (フランク)

「次なんてない。これしかないんだ」

・・・「評決」1983年日本公開

場末のバーで昼間から酒を飲み、ピンボールで運試しをする落ちぶれた中年弁護士のフランク (ポール・ニューマン) は、先輩弁護士のミッキー (ジャック・ウォーデン) のはからいで医療過誤事件を引き受けます。その仕事は、出産後に植物状態に陥った女性の代理人として、病院から高額を示談金を引き出すこと。しかし呼吸器をつけた女性の姿に心を動かされたフランクは、独断で示談の申し出を蹴り、裁判で麻酔医の医療ミスを暴くことを選びます。鍵を握る証人が姿を消し、身動きがとれなくなるフランク。裁判を手伝ってきたミッキーが「もう終わりだ」と声をかけると、彼は逆に事件へのこだわりを強めます。

長い間、まともに仕事をしていないフランクが大ピンチを目の前にして、「逃げたい」と思わなかったはずはありません。一方で彼には「女性のために不正を正したい、弁護士として男として再起したい。そのためにはこの裁判に勝つしかない」という思いもありました。ミッキーに声をかけられたフランクが即座に「これしかない」と返したのは、彼の心が「あきらめる」と「勝ちに行く」の間で揺れていたからでしょう。「逃げてもいい」という選択肢を与えられたことで、フランクはその選択肢が腑に落ちないことを確信したのです。

あなたの一言が相手の背中を押すときもあれば、反発を生むときもあります。フランクはミッキーの言葉をきっかけに決意を新たにしました。「勉強なさい！」と言われた子どもは、反発してテレビを見続けるかもしれません。いずれにせよ、人は自分で納得してはじめて、気持ちが乗り、体が動くもの。相手のために思って声をかけたとしても、その行動や決断をコントロールすることはできないのです。それを前提に、相手の背中をそっと押すコツをひとつご紹介します。まず、深呼吸をして体の力を抜き、「相手のため」という気持ちを7割カットします。押し付けは逆効果です。そして、普段どおりの声で「私は〜と思うけど、どうかな？」と話しかけてください。大切なのは「あなたのことを大事に思っています」というメッセージを伝えることなのです。え、私の場合ですか？ レンコンとショウガで咳に効くという飲み物を作って差し出したところ、父は黙って飲みました。今日のところはこれにて一件落着です。